

社長、医者、税理士、その奥様にバカうけした
セレブ・富裕層の無限紹介連鎖コンテンツを大公開！

0円でファーストクラスに搭乗し、最上級ホテルに宿泊する
 「特別な旅行」を実現できる

法人クレカ・マイル 100% 活用術で

保険契約できる方法を手に入れたい方は他にいませんか？

法人クレカ・マイルプロジェクトプレセミナー&説明会
 福岡・大阪・名古屋・東京で開催

ご紹介者様特典 参加費 通常 5,000 円 (税別) → **無料**

東京・名古屋・大阪・福岡で各回 10 名限定開催の【プレセミナー&説明会】ご参加希望の方は、以下の空欄（すべて必須）にご記入いただき、FAX：050-3588-4261 までご送信ください。

※参加費：通常のお申込みは 5,000 円（税別）となりますがご紹介者様経由に限り特別に**無料**で参加できます。

ご参加者様

(フリガナ) ご参加者名	電話番号
E-mail	@

ご紹介者様

(フリガナ) ご紹介者名	電話番号
-----------------	------

※ご紹介特典【参加費無料】でのお申込み受付について

こちらの「ご紹介専用申込書」に(ご紹介者名)(ご紹介者のご連絡先)を必ずご記載の上、FAXにてお申込みください。先に一般向けのWEBフォームや申込書でお申込みされた場合、理由の如何を問わず、遑ってご紹介特典での受付はできませんのでご注意ください。

※下記より参加される【セミナー開催日時】にチェックをつけてください。詳細はお申込み後にメールにてご連絡いたします。

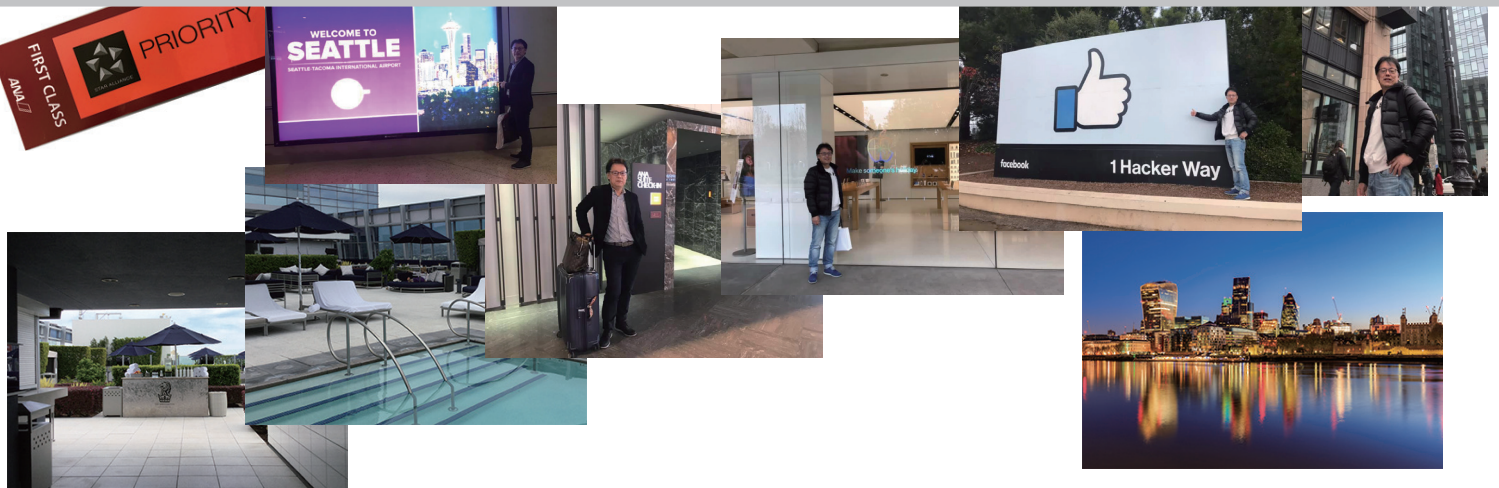
2月 6日(木)大阪	<input type="checkbox"/>	10:00~12:00	
2月 7日(金)大阪	<input type="checkbox"/>	10:00~12:00	<input type="checkbox"/> 13:00~15:00
2月 8日(土)東京	<input type="checkbox"/>	10:00~12:00	<input type="checkbox"/> 13:00~15:00
2月14日(金)福岡	<input type="checkbox"/>	13:00~15:00	<input type="checkbox"/> 16:00~18:00
2月17日(月)東京	<input type="checkbox"/>	13:00~15:00	<input type="checkbox"/> 16:00~18:00
2月19日(水)名古屋	<input type="checkbox"/>	13:00~15:00	<input type="checkbox"/> 16:00~18:00
2月20日(木)東京	<input type="checkbox"/>	13:00~15:00	<input type="checkbox"/> 16:00~18:00
2月21日(金)東京	<input type="checkbox"/>	13:00~15:00	<input type="checkbox"/> 16:00~18:00

プロジェクト始動後、一瞬で 0円ファーストクラスを達成するメンバーが続出中！

プレセミナー & 説明会でお伝えする内容

- 法人クレカ・マイル 100% 活用術でセレブ富裕層を開拓する方法
- セレブ富裕層から保険契約できる法人クレカアプローチ話法とは
- ドクターが喜ぶクリニックの資金繰りをよくするための法人クレカ活用法
- 税理士も知らない「税金クレカ払いスキーム」でアプローチする方法
- 資産家に即アプローチできる相続税・贈与税のクレカ払いスキームとは
- 年会費 50 万払って研究した花田敬のクレカ活用事例を大公開
- 0 円でファーストクラスに搭乗し「特別な旅行」を実現する方法
- 法人クレカ・マイルプロジェクトの全貌 & 先行募集 etc...

法人クレカ・マイル100%活用術で花田が実体験したファーストクラス0円サンフランシスコ



イーエフピー株式会社

代表取締役社長 花田敬

93年ライフプランナーとしてソニー生命熊本支社入社。

94年95年にソニー生命社長賞を受賞。

96年に同社を退社し保険代理店ソネット九州株式会社を設立。

94年～99年にわたり6年連続MDRT会員を維持。

99年東京にイーエフピー株式会社を設立し、

これまでの卓越した営業実績に基づいた営業ノウハウをベースに、大手銀行、生命保険会社、損害保険会社、証券会社、大手住宅メーカーなどの企業コンサルティングや社員研修を行うほか、セミナーや講演も多数手掛ける。また、その傍らで関東学園大学の非常勤講師も務める。

2019年6月より法人クレカ・マイル研究会の会長としても活動中。

【著書】

「売るための教科書」「売れる営業の教科書」「誰も気づけなかったセミナー営業で顧客が10倍」「『売れる営業』の基本」「プロ中のプロが教える営業のセオリー」「生命保険あなたにとってよい営業マン、ダメな営業マン」など。



主催・申込先：イーエフピー株式会社

code s01

〒104-0043 東京都中央区湊1-2-10 堀川ビル2F
フリーダイヤル:0120-558-442
<http://www.e-fp.co.jp/>

FAX : 050-3588-4261