

イーエフピー株式会社主催 第414回 顧客爆大セミナー

「売上げを3倍にする仕組みづくり」とは？

2/15 (火)  
先着20名  
限定

お申込みは今すぐ  
Web または FAXで！

このような経営者の方に特にお勧めです

- ☑ 「売り込まずに売れる」営業のプロセスが知りたい！
- ☑ 一度の名刺交換を無駄にしない仕組みづくりに興味がある。
- ☑ 社員の資質に頼らない営業組織を創りたい！
- ☑ 不況下に業績を伸ばしている企業の秘密を知りたい！
- ☑ 借金の返済に縛られずに事業展開をしたい！
- ☑ 会社を給与に見合った利益獲得を目指すプロ集団にしたい！ etc...

■第1部 まるでTVとネットの良い所取り！  
新世代の企業プロモーション手法とは？

有限会社WIN-WINビジネスコーディネイト  
代表取締役 友野秀樹 先生



マスメディア(TV、新聞)の広告が  
**激減**してます！ 何故か？  
景気が悪いからでしょうか？  
本当の理由は、**自らネットを**  
**活用し情報を発信(広告)する**  
**ソーシャルメディア**の時代になった  
のです **そろそろ活用しませんか！**

<講師プロフィール>

1960年生。神奈川県出身。1984年パソコン業界草創期に通信ベンチャー会社へ転職。その後会社は短期間で急成長するも(1部上場へ)2003年、自身の理念である、Win-Winに基づき、ビジネスコーディネーターとして独立。現在では、公共メディア(FM)と、インターネット動画配信をミックスし、地域と企業の応援を数多く展開中。昨年、番組に出演した経営者を中心としてSBM(シンクロプラス・ビジネスメンバー)を組織化。メンバーの特技をコーディネートし、共生・共創ビジネスを展開中。

オフィシャルサイト公開中！ <http://bit.ly/gxZijd>

■第2部 営業が苦手でも大丈夫！  
『売り込まずに売れる』営業の仕組みづくり

超・保険ナビゲーター 北澤 仁 先生



例えば、**売上げを3倍にするには？** **自然と**  
**「見込み客」が集まる方法は？** 形のない  
保険という商品を販売し、継続的に成績を  
あげている営業マンが実践中の『**情報提供**  
**型営業**』にその秘密があります。『あの人だ  
から・・・』ではなく、**誰でも今すぐ簡単に実践**  
できる『**営業の仕組みづくり**』公開します！

<講師プロフィール>

1964年生。東京都出身。外資系保険会社の代理店会を創設した父から「経営者の役に立てる素晴らしい仕事」と諭され、保険の世界に飛び込む。父を支え、苦労した経験から現在では経営者を成幸にナビゲートする「超・保険ナビゲーター」として活躍中。専門家と協力し企業や個人の問題解決、売上向上、経費経減、資産構築に取組んでいる。(株)北澤保険事務所 代表取締役。生命保険相談サイト e-保険.com 認定相談員。

FMラジオ出演 <http://bit.ly/gaimrR>

【日 時】 2011年2月15日(火) 14:30~17:30 (受付開始14:15) **※事前予約制**

【会 場】 後藤ビル会議室 (JR池袋駅東口徒歩5分)  
豊島区南池袋2丁目17-11後藤ビル401

会場アクセス <http://ow.ly/3GRTJ>

【定 員】 20名(先着順につき、満席の場合はご容赦下さい)  
【費 用】 5,250円(懇親会費含む。事前振込みとなります)

**※18:00より別会場で懇親会を開催します。**  
**懇親会不参加でも費用は変わりません。**

先着順です！お申し込みは今すぐ → <http://www.e-fp.co.jp>  
FAXでも受付しています。050-3588-4261

(フリガナ)  
お名前

会社名  
役職名

<懇親会>

参加する 参加しない

電話

FAX

E-mail

【セミナー主催】 イーエフピー株式会社

東京都中央区日本橋堀留町1-7-7  
MID日本橋堀留町ビル7F

TEL:03-5651-9670 <http://www.e-fp.co.jp/>

【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】

お問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。  
「2月15日(火)開催セミナー」とお伝えください。

講師「友野先生」「北澤先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。